

Osteuropa und Asien sind die Zukunftsmärkte

Wir unterstützen Unternehmen (KMUs)

- beim Aufbau der Märkte
- bei der Suche von Vertriebspartnern
- beim Aufbau von Produktionskapazitäten
- beim Einkauf von Gütern und Dienstleistungen

in Osteuropa, Asien und weiteren Regionen

Unsere Niederlassungen in Osteuropa, Asien und weiteren Regionen

Wir sind seit 1995 in Osteuropa und Asien tätig und verfügen über eigene Niederlassungen und Mitarbeiter, welche unsere Mandate vor Ort bearbeiten. In Malaysia (Nähe Singapur) und Indien (Mumbai) verfügen wir über Plattformen, von denen aus Sie in Asien mit wenig Kosten und Risiko einkaufen, **produzieren** und verkaufen können.

Ihre Marktchancen in diesen Ländern sind:

- Wachsende Absatzmärkte
- Niedrige Löhne und Infrastrukturkosten
- Kostengünstige Beschaffungsmöglichkeiten
- Hohe Fachkompetenz und Motivation der Fachkräfte
- Niedrige Steuern
- Investitionszuschüsse und andere Förderungen

Unsere Leistungen auf einen Blick

Vertrieb und Marketing

- Marktuntersuchungen
- Suche von Vertriebspartnern
- Personalrekrutierungen
- Begleitung des Aufbaus neuer Märkte

Aufbau von Kapazitäten, Bauen, Firmenkauf

- Suche von Mietobjekten für Produktion, Suche von Bauland
- Werksplanung und Realisierung, Projektmanagement
- Suche von Beteiligungen, Unterstützung beim Kauf von Firmen
- Abklärung Finanzierungen, Steuern, Zuschüsse, Verträge

Beschaffung

- Suche von Lieferanten, Suche von Lohnherstellern
- Qualitätsüberwachung während der Lieferphase (CH-Qualität garantiert)

Seminare

- Durchführung von Seminaren zu den Themen Export und Aufbau von Produktionskapazitäten

Repräsentanten

Osteuropa	Asien	Westeuropa
Baltikum	China	Dänemark
Bosnien	Indien	England
Bulgarien	Malaysia	Frankreich
Kasachstan	Singapore	Griechenland
Kroatien	Thailand	Holland / Belgien
Polen	Vietnam	Italien
Rumänien	Philippinen	Österreich
Russland	Indonesien	Portugal
Serbien	Japan	Schweden
Slowakei	Australien	Spanien
Tschechien		
Ukraine		
Ungarn		
Weissrussland		
GUS		

Naher Osten	Afrika	Nord- und Südamerika
Agypten	Algerien	USA
Irak	Marokko	Kanada
Iran	Südafrika	Mexiko
Syrien	Sudan	Brasilien
Türkei	Tunesien	
Vereinigte Arab. Emirate	Ghana	
Israel		
Afghanistan		

Vorgehen (Beispiel Vertriebspartnersuche)

- Erstellen Suchprofil nach Kundenvorgabe
- Identifikation von Kandidaten durch den lokalen Mitarbeiter
- Audit durch lokalen Mitarbeiter oder Projektleiter der Team Engineering
- Vorschlag der Kandidaten und Bericht
- Inspektionsreise Auftraggeber, Entscheid und Vertragsabschluss

Kontakt

Team Engineering AG, Dörflistrasse 10, Postfach 6825, CH - 8050 Zürich

Telefon: +41 44 313 03 13 - **Website:** www.teamengineering.ch

Ansprechpartner Schweiz



Name Weder Walter dipl.oec. SIB
 Telefon +41 79 330 33 59 (mobil)
 E-Mail wwe@teamengineering.ch



Name Stäger Paul - dipl. Ing. FH
 Telefon +41 79 279 77 42 (mobil)
 E-Mail pst@teamengineering.ch